



MICRO SBG

« En affaires, les grandes choses ne sont jamais réalisées par une seule personne, ce sont l'œuvre de toute une équipe. »

Steve Jobs



ILS FONT LA SOBRAGA



Judicaël NDZONDO NGOUNGOULOU
- CHEF DE SERVICE DISTRIBUTION ET EXPORT

01 Pouvez-vous vous présenter et nous parler de votre parcours au sein de SOBRAGA ?

Je suis Judicaël NDZONDO NGOUNGOULOU, marié et père de 4 enfants. Diplômé en Marketing, mon aventure à la SOBRAGA a débuté en avril 2012 comme Market Manager pour la marque partenaire Guinness.

En juillet 2014, j'ai intégré officiellement la SOBRAGA en qualité de Chef de Marché Bière (33 Export, Guinness, Coca-Cola, Régab, Beaufort). Promu Chef de Service Commercial et Export en juin 2023, j'ai pris la responsabilité des équipes de Libreville et de l'intérieur du pays. Depuis février 2026, je suis Chef de Service Distribution et Export, en charge de l'exploitation de la SBS (Eaux, Vins, Produits Finis) et du développement de nos activités à l'international.

02 En tant que Chef de Service Distribution & Export, quelles sont vos principales missions et quels sont les enjeux de votre fonction au quotidien ?

Au niveau de l'exploitation de la SBS, mes missions consistent à assurer la gestion intégrale et sécurisée de la distribution physique de nos boissons et à coordonner nos flux commerciaux internes. Cela exige un suivi précis de nos stocks et un inventaire quotidien de nos marchandises. J'ai également la charge de garantir la gestion opérationnelle du négoce des vins fins et de développer nos activités Export en maintenant une relation commerciale d'excellence avec nos clients internationaux.

03 Quelles sont les principales étapes qui permettent d'assurer une distribution et une exportation efficaces des produits SOBRAGA ?

Une distribution performante repose sur une gestion optimale de nos dépôts, un plan d'approvisionnement fluide et un chargement efficient de nos camions de livraison. Un contrôle rigoureux de nos commandes nous permet de mettre à disposition nos produits en temps réel pour satisfaire nos clients. À l'export, la clé est la qualité du partenariat : nous mettons un point d'honneur à respecter scrupuleusement nos délais pour que nos clients reçoivent leurs commandes en parfait état.

04 Quelle réalisation ou quel projet vous rend le plus fier depuis votre prise de fonction chez SOBRAGA ?

En 14 ans de carrière, deux projets majeurs m'ont profondément marqué. D'abord, l'organisation du plus grand bar en plein air d'Afrique en 2017 pour la marque Beaufort au carrefour Rio, qui avait rassemblé près de 3 000 personnes. Ensuite, la conception et la réalisation du tournoi 33 Export Corporate Championship, porté avec succès durant quatre années consécutives. Ces opérations d'envergure ont démontré la capacité exceptionnelle de la SOBRAGA à concevoir et piloter des événements majeurs.

05 Pour conclure, quel message souhaiteriez-vous adresser à vos collègues et que représente pour vous le fait de contribuer chaque jour au rayonnement de SOBRAGA ?

Je leur dirais simplement que rien n'est facile, mais que rien n'est impossible. Nous avons le privilège de faire partie d'une grande entreprise. Les valeurs de responsabilité, de qualité et d'esprit d'équipe que prône la SOBRAGA doivent nous rappeler que chacun a sa partition à jouer. Travaillons avec passion et gardons toujours un objectif d'excellence. Notre plus grande satisfaction doit être la fierté d'avoir accompli notre mission avec rigueur à la fin de chaque journée.

AH BON !

LE TOURNOI DE BASKET XAVIER JAFFRET

Le samedi 4 juillet dernier, les femmes et les hommes de la SOBRAGA ont troqué leurs tenues d'usine et de bureau pour les parquets à l'occasion de la première édition du Tournoi de Basket Xavier JAFFRET.

Au-delà de la compétition, cette journée a été une magnifique démonstration de ce qui fait la force de la SOBRAGA au quotidien : l'esprit d'équipe, le respect et le plaisir de partager un moment de convivialité ensemble.

LES RÉSULTATS :

1^{er} Prix : SOMBREROS

2^e Prix : BEAUFORT

3^e Prix : "33" EXPORT

Un grand merci à tous les joueurs, aux supporters venus en nombre et aux organisateurs pour ce grand moment de partage !



LE SAVIEZ-VOUS ?



SOBRAGA OYEM ouvre ses portes aux étudiants de l'UOB

Le 25 juin, l'usine SOBRAGA d'Oyem a accueilli un groupe d'étudiants du Département de Géographie de l'Université Omar Bongo (UOB), accompagnés de leurs enseignants, dans le cadre d'une excursion placée sous le thème « Développement durable et transfrontalier dans la zone des trois frontières ». Après un mot de bienvenue de la Direction de l'Exploitation (DEX) et une présentation des consignes QHSE, les étudiants ont découvert les installations de l'usine ainsi que les différentes étapes du processus de production. Une immersion enrichissante qui a permis aux étudiants de mieux comprendre les activités de SOBRAGA et son engagement en faveur du développement durable.



SOBRAGA MOUILA au Salon de l'Orientation

En mai dernier, l'équipe de SOBRAGA Mouila a participé au Salon de l'Orientation, un rendez-vous dédié à l'accompagnement des futurs bacheliers dans leurs choix d'études et de carrière. À cette occasion, nos équipes ont présenté les différents métiers exercés au sein de SOBRAGA, les compétences requises ainsi que les parcours de formation permettant d'y accéder. Une belle opportunité de faire découvrir la diversité de nos métiers et de susciter des vocations auprès des jeunes.

AGENDA



ESBIDJI GAME

5 erreurs se sont glissées sur cette photo ! Arriveras-tu à les retrouver ?



Joyeux
Anniversaire
à tous les natifs
du mois de juillet

LES GAGNANTS DE JUIN

Jaurès Erwin NDONG OBAME - D'AQUIN BIYOGHE MEZUI - Harold NKOLO DALMEIDA - Brel BONGOZA - Magalie OBONE OKAREY

Règle de participation :

Le présent jeu est ouvert à tous les agents SOBRAGA, SOVINGAB, SOBOLECO. Pour ce mois de juillet, 5 gagnants seront tirés au sort.

